

Callens

callensvyncke

Optimum
by Callens

Callens - Sales & Business Development Engineer - Waregem

Om ons team uit te bouwen zijn wij op zoek naar een enthousiaste Opti- Callier

- Deze uitdagende rol omvat naast de opvolging van potentiële en bestaande klanten, ook het onderzoeken en analyseren van (nieuwe) markten en sectoren om potentiële commerciële opportuniteiten te detecteren.
- Je draagt de verantwoordelijkheid over het plannen en nemen van acties om klanten te benaderen en nieuwe projecten, producten en/of diensten te commercialiseren.
- Je bouwt relaties met de klanten en het netwerk op en je werkt vanuit je eigen analyse van de (internationale) markt, behoeften, slaagkansen, te verwachten orders,
- Naast deze actieve prospectie en marktontwikkeling, draag je de verantwoordelijkheid over een gerichte opvolging van de huidige prospecten en het onderhandelen en afsluiten van B2B contracten. Korte buitenlandse trips kunnen dus tot jouw weekplanning behoren.
- Je werkt mee aan een professionele nazorg, een tevreden klantenbestand en het realiseren van de ondernemingsdoelstellingen. Je werkt als een echte mini-ondernemer en hebt rechtstreekse impact op de groei van de entiteit Optimum.
- In samenwerking met de dienst Engineering worden de klantspecifieke offertes nauwgezet voorbereid en uitgewerkt in functie van zowel pre-engineering, budgetbepaling als technische inhoud.
- In de wekelijkse salesmeetings kom je samen met de sales representatives van Callens om alle dossiers te brieven op vlak van te verwachten bestellingen, behoeften, slaagkansen....

Welke ervaring en kennis breng je mee?

- Je hebt een hogere opleiding gevolgd met een grote kennis van of een

uitgesproken interesse in elektromechanica, mechanica en thermische technieken. Met een eerste technische (project)ervaring op zak, kan je ons team versterken met een groot technisch analysevermogen.

- Jouw aanpak staat garant voor een correct advies en een persoonlijke begeleiding van jouw klanten. Je geeft een overtuigende invulling aan de factor 'klantgerichtheid'.
- Als gedreven sales profiel vertegenwoordig je de organisatie op een dynamische en eerlijke manier en werk je mee aan een professionele nazorg en een tevreden klantenbestand.
- Hartelijkheid, openheid, gedrevenheid en betrouwbaarheid zijn kerneigenschappen in jouw persoonlijkheid.
- Je communiceert vlot en kunt zowel autonoom als in teamverband zeer nauwgezet functioneren. Als gepassioneerde ondernemer ga je voortdurend op zoek naar het verscherpen van jouw eigen prestaties alsook het strategisch meedenken over de verkoops- en bedrijfsdoelstellingen.
- Tot slot ben je taalvaardig (Nederlands, Frans en Engels) en kan je goed overweg met MS Office.

Wat kan je van ons verwachten?

- Wij zijn **marktleider** in de industriële warmte- en luchttechnieken, maar toch heerst hier de gezellige sfeer van een familiaal bedrijf waar ondertussen de 2e generatie aan het roer staat.
- We staan voor **transparantie, authenticiteit, open communicatie en ondernemerschap**. Voor jou betekent dit dat er ruimte is voor **zelfontplooiing en autonomie**. We laten je graag jezelf zijn **en we bieden graag verschillende opleidingen aan om je te laten groeien in je job.**
- Je wordt omringd door ervaren en gedreven collega's - over alle afdelingen heen - die jou met plezier begeleiden in je nieuwe rol.
- Je kan rekenen op **motiverende en aantrekkelijke arbeidsomstandigheden en -voorwaarden**. De vaste verloning wordt afhankelijk van je profiel en ervaring aangevuld met een mix van competitieve, extralegale voordelen.
- Je werkt in een 40/38u - stelsel wat ervoor zorgt dat je naast je wettelijk verlof op jaarbasis ook **12 compensatiedagen** kan opnemen.
- Kom je graag met de fiets naar het werk? Dan kan je beroep doen op onze **fietsleasing**. Is dat geen optie maar heb je toch graag je dagelijkse beweging? Je kan je energie kwijt in onze **fitnessruimte**, aan de pingpongtafel of het dartsbord.
- Een mix van ons pintje van de chef, fruit@work, verjaardagen, teambuildings en tal van originele, sociale activiteiten kleuren onze jaarkalender.

<https://www.callens.eu/>